



40 Std./Woche

Wir suchen ab sofort für ein führendes IT-Systemhaus aus Berlin/Brandenburg einen **Sales Manager/Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)** *Vom Techniker zum Vertriebler?*

Unser Kunde unterstützt mittelständische Unternehmen dabei, innovative und maßgeschneiderte IT-Lösungen für den modernen Arbeitsplatz bereit zu stellen. Als branchenführender IT-Fullservice Anbieter agiert das Unternehmen in den Bereichen: Netzwerktechnik, Server, Storage- und Backupsystemen, Server- und Desktopvirtualisierung, Unified Communications, Mobility, Security- oder ECM-Lösungen. Zu ihren Kunden gehören namhafte Unternehmen und Institutionen der Region Berlin / Brandenburg.

Ab sofort suchen wir einen technisch orientierten Vertriebsmitarbeiter, gerne mit Erfahrungen aus dem IT-Support und -Service. Wenn du also ein technisches Talent besitzt und dieses gern in einem vertrieblichen Umfeld mit flachen Hierarchien einsetzen möchtest, bist du bei uns herzlich willkommen. Nach einer ausführlichen vertriebsorientierten Schulung und Einarbeitungszeit erwarten dich folgende Tätigkeiten.

DEINE AUFGABEN:

- Akquise potenzieller Kunden im Außendienst
- Auf- sowie Ausbau der Kundenbeziehung – strategisch, nachhaltig und auf Augenhöhe
- Aktiver Vertrieb unserer Produkte, Dienstleistungen sowie komplexer Lösungen
- Steuerung des Sales Prozesses – Angebotserstellung, Preis- und Vertragsverhandlungen
 & was noch dazugehört
- Zusammenarbeit mit weiteren internen Bereichen sowie unseren Herstellern
- Verbesserung und Weiterentwicklung bestehender Prozesse – gerne mit Kreativität und Ideenreichtum

DEIN PROFIL:

- Deine Begeisterung für IT ist unsere gemeinsame Grundlage
- Du bist eine aufgeschlossene Persönlichkeit, die anspruchsvolle Ziele hat und nachhaltig verfolgt
- Du hast ein betriebswirtschaftliches Studium, eine vergleichbare Ausbildung oder überzeugst uns von Deinem Talent – Quereinsteiger willkommen!
- Du kannst bereits mehrere Jahre Erfahrung in einer vertrieblichen Funktion, gerne im IT-Umfeld, vorweisen
- Du kannst hervorragend selbstständig, organisiert und eigenverantwortlich arbeiten und bist außerdem ein Teamplayer (m/w/d)
- Du überzeugst durch Deinen grenzenlosen Willen im Sales Bereich erfolgreich zu werden

DAS WARTET AUF DICH:

- Ein Team, viele Experten und ein kollegiales Miteinander, in dem diskutiert, entwickelt und gelacht wird
- Die Gelegenheit mit uns Erfolge zu feiern (regelmäßige Events)
- Ein attraktives Gehaltspaket, familienfreundliche Arbeitszeiten (inkl. Mobiles Arbeiten) sowie weitere Benefits
- Open-Door-Kultur, flache Hierarchien und viel Gestaltungsspielraum in einer entspannten Arbeitsatmosphäre
- Regelmäßige Schulungen sowie Weiterbildungsangebote
- Ein zentral gelegener Standort mit vielen Möglichkeiten
- Eine Eventhalle mit Dart, Kicker, Tischtennis und Playstation auf Leinwand

Haben wir Dein Interesse geweckt oder hast Du noch Fragen?

Dann melde Dich einfach bei Jennifer Schildein unter:

030 585 846 012 oder schreibe an js@butter-and-salt.de